



TP NÉGOCIATEUR TECHNICO-COMMERCIAL

Qui sommes-nous ?

NOVIA est un centre de formation et CFA qui dispose de campus implantés en France : à PARIS et à Montpellier

Nous proposons différents parcours en post-bac ou en poursuite d'études supérieures dans le domaine du COMMERCE, MARKETING et RESSOURCES HUMAINES.

Notre mission :

- **La formation** : Les formations sont proposées en initial ou en alternance. Elles s'adressent à toute personne souhaitant ou ayant intégré le monde du travail et ce quel que soit son âge.
- **L'accompagnement** : Un accompagnement personnalisé dans la constitution du dossier de financement et dans l'élaboration du projet professionnel.
- **Réinsertion** : Des programmes de formation axés sur l'acquisition des connaissances et des compétences pratiques permettant de garantir l'intégration et la réussite professionnelle.

Nos labels et accréditations





Les avantages de l'alternance en mode hybride avec NOVIA

Entre le présentiel et le 100% en ligne :
Une agilité au profit de l'alternant
et de l'employeur

Début du contrat à tout moment

Nos alternants peuvent commencer leur formation à tout moment, leur permettant ainsi de débiter leur alternance dans l'immédiat et sans délai.

Rythme adapté à votre activité

Nous ajustons le planning de l'alternant en fonction de vos besoins et de vos pics d'activité, garantissant sa présence lorsqu'elle est indispensable.

Prise en charge totale de la formation

Votre OPCO prend en charge l'intégralité des frais de formation, vous n'avez donc aucun coût supplémentaire à prévoir.

5 000€ d'aide de l'État

En 2025, le Gouvernement continue son soutien aux entreprises qui recrutent des apprentis.



FLEXIBILITÉ

Des centaines d'entreprises ont opté pour notre concept de l'alternance

Un accompagnement et un suivi garantis

Faites confiance à nos équipes NOVIA pour vous aider à recruter et former vos jeunes talents



1 Définissez votre besoin

Votre Chargé de Relations Entreprises NOVIA vous aide à identifier et sélectionner le profil qui correspond aux besoins de votre entreprise.

2 Simplifiez vos démarches

Nous nous occupons de préparer et soumettre le dossier de financement de la formation auprès de votre opérateur de compétences.

3 Intégrez facilement votre collaborateur

Votre nouveau collaborateur intègre vos équipes tout en suivant sa formation en hybride, avec un emploi du temps flexible adapté à votre entreprise.

4 Suivi personnalisé

Durant toute l'alternance, le référent NOVIA suit l'alternant de près et reste en contact permanent avec votre entreprise pour s'assurer du bon déroulement de ses missions.

+ Accès à la Plateforme Tuteur

Profitez d'un accès exclusif à la plateforme IMS pour suivre l'avancement de l'apprenti, voir ses absences et consulter son calendrier.

La Formation

La certification professionnelle Négociateur Technico-Commercial, de niveau 5 délivrée par le ministère de travail de plein emploi de l'insertion, reconnue par l'Etat et les entreprises sous le code RNCP39063, et attestant de la capacité de l'apprenant à exercer le métier visé.

Elle est enregistrée au RNCP par décision de France Compétences le 30-04-2024, NSF 312t.

Prérequis

Pour suivre cette formation vous devez posséder les critères d'admission suivants :

- Être titulaire d'un Baccalauréat validé.

Durée de la formation

12 mois (420 heures)

Date de la rentrée scolaire

Septembre 2025.

Objectifs

- Élaborer une stratégie de prospection et la mettre en œuvre
- Négocier une solution technique et commerciale et consolider l'expérience client

Métiers & Débouchés

Technico-commercial
Chargé d'affaires ou de clientèle
Responsable grands comptes
Responsable d'affaires
Chargé clientèle B2B
Chargé de développement commercial
Commercial B2B
Business developer
Sales account executive
Key account manager



Modalités d'inscription

Étape 1 : Faites une demande d'admission en créant un compte sur notre plateforme à l'adresse suivante : <https://noviaedu.com/admission/> .

Étape 2 : Une fois inscrit, renseignez les informations manquantes et chargez vos documents en suivant les étapes indiquées.

Étape 3 : Nous étudions votre candidature.

- **Pour l'alternance :** Vous serez contacté par notre chargé administratif pour passer un entretien d'admission.

- **Pour les candidats internationaux et les initiaux :**

Vous devez passer un test en ligne qui vous sera envoyé par notre chargé administratif pour valider votre admission.

Vous pouvez suivre l'état d'avancement de votre candidature à tout moment sur notre plateforme. Une fois la décision de l'équipe d'admission prise, vous recevrez une notification directement sur notre plateforme.

En cas de besoin, n'hésitez pas à nous contacter par e-mail à l'adresse suivante : contact@noviaedu.com .

Tarifs

● **Frais de scolarité :** 4850 Euros/ an

● **Frais de pré-inscription :** 550 Euros : payables uniquement par les candidats Internationaux résidants en dehors du territoire Français non remboursables en cas de refus de visa

En apprentissage : Sans frais pour l'apprenti, formation financée par les OPCO (Opérateurs de compétences).

Handicap

Accessibilité aux personnes en mobilité réduite.

Novia s'engage pour favoriser et accompagner l'accueil des personnes à besoins spécifiques et/ou de compensations.

En tant qu'alternant, adressez-vous au référent handicap du CFA. Elle est à l'écoute de vos besoins pour vous apporter toute l'aide nécessaire afin de vous permettre de suivre votre formation et accéder à vos examens dans les meilleures conditions.

La référente Handicap : Mme Laurence COCLU

Tél : +33 1 88 88 06 58 **Email :** l.coclu@noviaedu.com



Programme de la Formation

1 Élaborer une stratégie de prospection et la mettre en œuvre

Assurer une veille commerciale

Concevoir et organiser un PAC

Prospecter un secteur défini

Analyser les performances, élaborer et mettre en place des actions correctives

2 Négocier une solution technique et commerciale et consolider l'expérience client

Représenter l'entreprise et valoriser son image

Concevoir une proposition technique et commerciale

Négocier une solution technique et commerciale

Réaliser le bilan, ajuster son activité commerciale et rendre compte

Optimiser la gestion de la relation client

* MODULE OPTIONNEL

Accueil, positionnement et contractualisation

Maîtrise des enjeux métier

Vers mes objectifs emploi et certification

Validation de la certification et reconnaissance des compétences

Remise à niveau

Ateliers professionnels (Français, Anglais, Bureautique, Softskills, Entraînement Examen...)

Sensibilisation sur des thématiques spécifiques (Laïcité, Egalité Homme-Femme,

Développement Durable...)

Postulez pour une formation professionnalisante

Nos Contacts



+33 (4) 30 00 56 68



contact@noviaedu.com



Siège : 22 rue du Bouloi 75001 Paris

Campus Montpellier

1 rue Baudin 34000 Montpellier
(Place de la Comédie)



@noviaeducation



■ ■ RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

**La certification qualité a été délivrée au titre des
catégories d'actions suivantes :**

- Actions de formation
- Actions de formation par apprentissage.