



MANAGER COMMERCIAL ET MARKETING

La Formation

La certification professionnelle **Manager commercial et marketing** de **niveau 7** délivrée par **EDUCSUP** reconnue par l'Etat et les entreprises, et attestant de la capacité de l'apprenant à exercer le métier visé.

Elle est enregistrée au **RNCP sous le Code 41960** par décision de France Compétences le 27-02-2026, code NSF 312 : Commerce, vente

Prérequis

- Avoir validé un diplôme ou un Titre certifié de niveau 6 (Bac+3)

Objectifs

Vous serez capable de :

- Élaborer le plan marketing
- Élaborer la stratégie commerciale
- Manager des équipes commerciales
- Mesurer la performance des activités commerciales et marketing

Durée de la formation

24 mois (1120 heures)

Date de la rentrée scolaire

Septembre 2026

Date limite d'accès : Octobre 2026

Métiers & Débouchés

- Manager commercial et/ou Marketing
- Cadre commercial / Commercial grands comptes
- Responsable commercial et/ou marketing
- Ingénieur commercial d'affaires
- Business Manager / Manager des ventes
- Directeur de la clientèle
- Data scientist/analyst

Modalités d'inscription

Étape 1 : Faites une demande d'admission en créant un compte sur notre plateforme à l'adresse suivante : <https://noviaedu.com/admission/>.

Étape 2 : Une fois inscrit, renseignez les informations manquantes et chargez vos documents en suivant les étapes indiquées.

Étape 3 : Nous étudions votre candidature.

- **Pour l'alternance :** Vous serez contacté par notre chargé administratif pour passer un entretien d'admission.

- **Pour les candidats internationaux et les initiaux :**

Vous devez passer un test en ligne qui vous sera envoyé par notre chargé administratif pour valider votre admission. Vous pouvez suivre l'état d'avancement de votre candidature à tout moment sur notre plateforme. Une fois la décision de l'équipe d'admission prise, vous recevrez une notification directement sur notre plateforme.

En cas de besoin, n'hésitez pas à nous contacter par e-mail à l'adresse suivante : contact@noviaedu.com.

Tarifs

- **En initial :**

Frais de scolarité : **6850 Euros/ an**

Frais de pré-inscription : **550 Euros** payables uniquement par les candidats Internationaux résidants en dehors du territoire Français non remboursables en cas de refus de visa

- **En apprentissage :**

Sans frais pour l'apprenti, formation financée par les OPCO (Opérateurs de compétences).

Handicap

Accessibilité aux personnes en mobilité réduite. Novia s'engage pour favoriser et

accompagner l'accueil des personnes à besoins spécifiques et/ou de compensations.

En tant qu'alternant, adressez-vous au référent handicap du CFA. Elle est à l'écoute de vos besoins pour vous apporter toute l'aide nécessaire afin de vous permettre de suivre votre formation et accéder à vos examens dans les meilleures conditions.

La référente Handicap : Mme Laurence COCLU

Tél : +33 1 88 88 06 58

Email : l.coclu@noviaedu.com



Programme de la Formation

1 Élaborer le plan marketing

- Mise en place d'un Système d'Information Marketing (S.I.M)
- Analyse des données d'un marché
- Conception du plan marketing de l'entreprise

2 Élaborer la stratégie commerciale

- Définition du plan d'actions commerciales B to C / B to B
- Déploiement du plan d'action commerciales
- Mise en place d'actions de Merchandising / trade marketing

3 Manager des équipes commerciales

- Constitution d'une équipe commerciale et d'un réseau
- Animation d'une équipe commerciale et d'un réseau
- Gestion des ressources humaines

3 Mesurer la performance des activités commerciales et marketing

- Mise en place d'un processus de contrôle de l'activité
- Pilotage de la performance commerciale

Postulez pour une formation professionnalisante

Nos Contacts

 +33 (4) 30 00 56 68

 contact@noviaedu.com

 **Siège :** 22 rue du Bouloi 75001 Paris

Campus Montpellier

1 rue Baudin 34000 Montpellier
(Place de la Comédie)



@noviaeducation



La certification qualité a été délivrée au titre des
catégories d'actions suivantes :

- Actions de formation
- Actions de formation par apprentissage.